



DiSG®-Trainerausbildung

Für alle, die DiSG®-Profile kompetent einsetzen wollen.

Für alle **TrainerInnen und BeraterInnen**, die das DiSG®-Modell zur Unterstützung der Kommunikation bei Verkauf, Führung, Teamarbeit und Kundenorientierung einsetzen möchten.

Für **HR-ManagerInnen**, die das DiSG®-Know-How in ihrer Organisation verankern und Kooperationen mit externen TrainerInnen durch maximale Eigenkompetenz optimieren wollen.

Lernen Sie

- das DiSG®-Modell verstehen.
- alle Profile und Reports von Wiley DiSG® kennen.
- Auswertungsgespräche im Einzelcoaching oder in Gruppen anzuleiten.
- Beratungsgespräche mit DiSG® zu führen.
- Trainings mit DiSG® zu gestalten.
- Lösungen für Kommunikationsthemen in Beratungen und Trainings kundenspezifisch zu entwickeln.
- das DiSG®-Modell in Organisationen zu implementieren.
- Grenzen des Modells und Abgrenzungen zu anderen Werkzeugen erkennen.
- den Kundennutzen beim Einsatz von DiSG® klar herauszuarbeiten.

Ihre Vorteile

- Zugang zu EPIC, der Online-Plattform für den Versand von Zugangscodes und das Generieren und Verwalten der Reports.
Arbeiten mit DiSG® - wann immer Sie möchten und wo immer Sie gerade sind!
- Trainermaterialien: Teilnehmerunterlagen, Übungen, u. v. m.
- Zugang zur internen Trainerseite mit zahlreichen Materialien und Downloads
- Exklusiv-Service zu technischen Fragen
- Unterstützung beim Design von kundenspezifischen Lösungen
- „Führen mit dem DiSG®-Persönlichkeitsprofil“ und „Professionell Verhandeln mit DiSG®“
- die beiden Bücher von Georg Dauth - sind in der Ausbildung inkludiert

Trainer:	Mag. Elmar Türk; Lehrtrainer Wiley DiSG®
Investition:	2 Tage, jeweils 9:00 – 18:00 Uhr € 2.490,- zuzüglich USt
Termine:	16. – 17. März.2020
Ort:	Seminarzentrum Gölsdorfgasse 3/5, 1010 Wien
Information:	info@disg-training.at
Anmeldung:	www.disg-training.at